



GestionaDocs



PROGRAMA DE DISTRIBUIDORES

GestionaDocs



una oportunidad para **Transformar el futuro de la salud**

1

El sector salud enfrenta una transformación irreversible: la digitalización de sus procesos clínicos, documentales y administrativos.

2

Miles de clínicas y centros médicos aún dependen del papel, la firma presencial y la burocracia manual que consume tiempo, recursos y energía.

3

GestionaDocs nació para resolver ese desafío, y hoy su red de Partners lidera esta revolución tecnológica.

4

Si eres una empresa sanitaria tecnológica, consultora de salud o integrador de software, este programa fue creado para ampliar tus ventas y fidelizar a tus clientes

5

Te invitamos a formar parte de una red de distribuidores que están cambiando la manera en que las clínicas trabajan.



el problema que **Enfrentan las clínicas**

Cada día, las clínicas imprimen cientos de consentimientos informados, cuestionarios de salud y otros documentos administrativos y clínicos que deben firmarse. Estos documentos deben firmarse, escanearse, archivar y resguardarse bajo normas estrictas de privacidad (LOPD). El resultado es un sistema lento, costoso y vulnerable. El personal clínico pierde tiempo en tareas administrativas, los pacientes soportan esperas innecesarias y los responsables legales asumen riesgos por documentación incompleta o extraviada.

Esa es la brecha que GestionaDocs y sus Partners están cerrando.



Red Global de digitalización sanitaria

GestionaDocs impulsa una red de Partners para liderar la transformación digital del sector salud en su país o región. Cada Partner actúa como catalizador del cambio, ayudando a clínicas, laboratorios, centros dentales, estéticos y hospitales a eliminar el papel y migrar hacia una gestión documental moderna, segura y eficiente.

Nuestra visión es crear un ecosistema de digitalización sanitaria global, donde cada Partner local se convierta en el referente de confianza en su territorio.

¿Por qué GestionaDocs ?

GestionaDocs es una suite tecnológica diseñada para el entorno sanitario, desarrollada bajo los más altos estándares de seguridad, cumplimiento legal y eficiencia operativa. Sus módulos permiten automatizar completamente los procesos de firma, gestión y almacenamiento documental.

GD_Sign

Firma electrónica avanzada presencial para iOS y Android.

GD_Syncro

Integración automática con sistemas clínicos y ERPs.

GD_Print

Digitalización y firma de documentos externos.

Portal del Paciente

Firma remota y revisión de documentos.

Portal del distribuidor

Para gestionar los clientes y las licencias vendidas.

Web Empresa

donde tus clientes acceden a todas las funcionalidades de GestionaDocs



Qué obtiene un Partner GestionaDocs



Los Partners GestionaDocs

acceden a un ecosistema integral de crecimiento comercial, soporte técnico y posicionamiento estratégico en el sector salud.

- Alto margen e ingresos recurrentes.
- Formación técnica y comercial certificada.
- Soporte de segundo nivel y acompañamiento directo del fabricante.
- Acceso al portal de Partners con materiales actualizados.
- Participación en campañas co-branding y eventos regionales.
- Acceso prioritario a leads calificados.
- Exclusividad territorial según desempeño y compromiso.



Beneficios del programa

Por qué GestionaDocs es ideal para tus clientes

Un software que resuelve problemas reales del sector salud

- Elimina el papel y la gestión manual de consentimientos, cuestionarios, contratos y documentación clínica.
- Reduce significativamente los tiempos administrativos desde la primera visita del paciente.
- Asegura cumplimiento normativo continuo (Ley de Autonomía del paciente/LOPD) mediante firma electrónica avanzada y trazabilidad total.
- Mejora la experiencia del paciente, permitiendo firma remota y gestión previa a la atención clínica.
- Centraliza toda la documentación del centro en una plataforma segura, ordenada y siempre disponible.

Resultado para el cliente final:

menos riesgo legal, menores costes operativos, mayor eficiencia y una imagen moderna y profesional.

Por qué me interesa vender este producto

Ventaja para el distribuidor

- Alta demanda transversal: cualquier clínica o centro sanitario necesita digitalizar su documentación y cumplir normativa.
- Venta consultiva simple: el dolor es evidente y el valor se entiende en minutos.
- Implantación rápida y sin fricción, sin carga técnica ni operativa para el distribuidor.
- Alta fidelización: una vez implementado, el cliente no vuelve al papel.
- Facilita la venta cruzada de otros servicios y productos del distribuidor.

Resultado para el distribuidor

cierres más rápidos, clientes recurrentes y crecimiento sostenido del negocio.



Beneficios que tendrán **Tus Clientes**

Menos tiempos muertos

Presupuestos y consentimientos firmados antes de la cita.



Cero papel y trazabilidad total

Documentos del paciente, con custodia segura y localizados al instante.



Cumplimiento normativo simplificado

Ley de Autonomía del paciente, LOPD, LSSI, Firma con valor legal.



Mejor experiencia del paciente

Proceso claro, rápido y disponible desde casa.



Equipo más productivo

Recepción y profesionales centrados en el cuidado.



En 4 pasos **TRANSFORMA TUS PROCESOS**

DIGITALIZA

Transforma en plantillas digitales todos tus documentos (consentimientos, cuestionarios, LOPD, entre otros)

ORGANIZA

Gestiona, clasifica y envía documentos, complementando tu software de gestión.

FIRMA

En tablet, en consulta o remotamente desde el móvil.

COMPARTE

Envío seguro con acuse de recepción y registro de apertura.



Herramientas que facilitan el día **De tus clientes**

PRIMERAS VISTAS MAS RÁPIDAS

LOPD y Cuestionario de salud automatizados

CONSENTIMIENTO CON PREFIRMA DEL FACULTATIVO

Elimina la necesidad de que el facultativo esté presente para firmar

FIRMA ELECTRÓNICA PRESENCIAL

Reduce tiempo y errores en recepción

PORTAL DEL PACIENTE CON FIRMA REMOTA

Para que firmen con su móvil desde casa

INTEGRADO CON TU PROGRAMA DE GESTIÓN

No cambias tu programa, lo modernizas

DIGITALIZA, GESTIONA Y FIRMA DOCUMENTOS

Consigue una autentica digitalización Integral

MEJOR CUMPLIMIENTO DE LAS NORMATIVAS

Ley Autonomía del paciente, LOPD, LSSI



Tu ruta de crecimiento como **Partner**

GestionaDocs ofrece ofrece un modelo de colaboración escalonado que se adapta a tu nivel de implicación comercial, experiencia y capacidad de crecimiento, reconociendo el valor que aportas en cada etapa.

Referenciador

El primer paso para generar ingresos con GestionaDocs. Solo debes derivar el contacto. Nuestro equipo se encarga de todo el proceso comercial, implementación y soporte. Tú recibes una comisión por cada cliente obtenido, sin asumir gestión operativa ni técnica.

Distribuidor

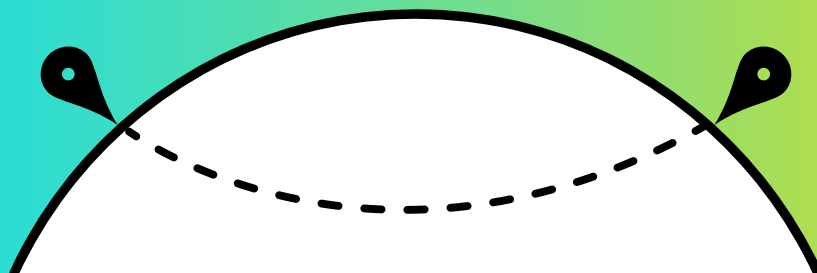
Control total del proceso comercial. Realizas la venta, la formación y la configuración del cliente. Defines el precio final (PVP) y facturas directamente al cliente. GestionaDocs te factura el precio distribuidor (PVD) o el margen pactado, permitiéndote escalar tu negocio con mayor rentabilidad.

Partner

Relación estratégica de largo plazo. Nivel avanzado de colaboración. Accedes a apoyo comercial, acciones de marketing conjunto, derivación de oportunidades, ofertas especiales y beneficios exclusivos. Diseñado para socios que buscan crecer junto a GestionaDocs y consolidar presencia en su mercado o territorio.

Expansión **Internacional**

GestionaDocs avanza en su expansión en **España y Latinoamérica**, con presencia consolidada en **Chile, Perú y Colombia**. El programa de Partners 2026 abre oportunidades de representación oficial en nuevas regiones, permitiendo a las empresas locales convertirse en el puente de la transformación digital sanitaria.





Oportunidad Financiera

El modelo SaaS de Gestionadocs ofrece ingresos escalables y recurrentes. Con cada cliente activo, el Partner incrementa su rentabilidad mes a mes.

Además, los **Partners** acceden a fondos de marketing compartido, participación en ferias sectoriales y programas de incentivos por desempeño.

Proceso de Incorporación

1

Registro – Solicitud de admisión al programa.

2

Reunión estratégica – Evaluación de objetivos y territorio.

3

Firma de acuerdo de partnership.

4

Onboarding comercial y técnico.

5

Formación y certificación del equipo.

6

Lanzamiento oficial y acompañamiento continuo.



Soporte y **Acompañamiento**

GestionaDocs entiende que el éxito del Partner es su propio éxito. Por eso, ofrece acompañamiento en tres niveles:

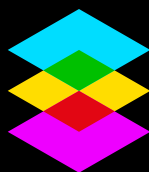
**Formación
continua**

**Soporte
Técnico**

**Apoyo
Comercial**

El presente de la salud ya es digital. GestionaDocs te ofrece la oportunidad de ser protagonista de este cambio, liderando la digitalización de clínicas y centros médicos en tu región. Con tecnología, respaldo y un modelo de ingresos escalables, el momento de actuar **es ahora.**





GestionaDocs

¿Quieres saber más?

Info@gestionadocs.com

Agenda una reunión con nuestro equipo de Partners y descubre cómo formar parte de esta red de líderes sanitarios.